

SAP S/4HANA Cloud® private edition — Einstiegspaket

msg S/4 DMI Lösung

Im Rahmen der RISE with SAP Strategie wurden mit der Entwicklung der SAP S/4HANA Private Cloud Edition (PCE) die Vorteile einer Cloud-Lösung mit der Flexibilität eines On-Premise Systems vereint. Somit haben Sie Zugriff auf die neusten Innovationen und die Wirtschaftlichkeit der Cloud mit einem umfassenden Funktionsumfang. Durch die standardisierte Systemarchitektur in der Cloud schaffen Sie einerseits niedrigere Gesamtbetriebskosten sowie ein individualisierbares System, welches Sie an Ihre Bedürfnisse anpassen können. Mit RISE with SAP unterstützen wir Ihre Business Transformation.

msg S/4 DMI Lösung – unsere Branchenlösung für die Produktion der Zukunft!

Schneller, individueller, intuitiver – so sieht die Produktion der Zukunft aus, um die Wünsche der Kunden auch weiterhin zu erfüllen. Immer mehr geht es darum, auch komplexe Maschinen, Werkzeuge, Bauteile oder Geräte auf spezielle Bedürfnisse angepasst einfach online zu konfigurieren und zu bestellen. Damit gewinnt die Variantenkonfiguration eine neue und wichtige Bedeutung. Mit der msg S/4 DMI Lösung erhalten Sie eine vorkonfigurierte cloudbasierte ERP-Lösung für die diskrete Fertigung im Mittelstand. Wir bieten mit unserer Branchenlösung, basierend auf den SAP S/4HANA Best Practices und ergänzt durch unser Produkt msg treorbis Variant, branchenspezifische Funktionen und integrierte und praxiserprobte Prozesse.

Die Mehrwerte für Sie!

- Speziell entwickelte Software Add-Ons für Variantenfertiger
- Vorkonfigurierte, modulare und skalierbare Lösung für die diskrete Fertigung
- Einführung zum Festpreis
- 20 Jahre Branchenexpertise

Umfang und Zusatzoptionen

- Branchenspezifisches vorkonfiguriertes ERP System in der Cloud
- Kurze Projektlaufzeit
- Erweiterte Variantenkonfiguration
- Vorabanalyse durch msgFIT

[weitere Informationen hier](#)

Herausforderungen

Der digitale Wandel bedeutet enorme Umbrüche für die Geschäftswelt. Speziell in der Fertigungsindustrie muss schnell, flexibel und oft ganz individuell produziert werden, um die Wünsche der Kunden erfüllen zu können.

Dies stellt vor allem mittelständische Unternehmen oft vor eine große Herausforderung technisch immer auf dem neuesten Stand zu sein. Unternehmen müssen diesen Wandel so gestalten, dass sie sich von ihren Wettbewerbern abheben und zukunftsfähig sind.

- Zunehmende Produktindividualisierung
- Keine benutzerfreundliche Oberflächen
- Kürzere Produktlebenszyklen
- Kürzere Lieferzeiten
- Kapitalbindung im Lagerbestand
- Große Anzahl von Produktvarianten
- Umsetzung spezieller und individueller Kundenanforderungen
- Preisdruck
- Verzögerte Analyse und Zugriff auf verlässliche Kennzahlen
- Zeitaufwändige und komplexe Buchhaltung, Finanzverfahren und Reporting
- Unterschiedliche Hosting- und Serviceanbieter, vereinen verschiedener Verträge

Leistungsumfang

Mit der msg S/4 DMI Lösung erhalten Sie eine vorkonfigurier- te und cloudbasierte ERP Lösung. Die End-to-End Prozesse wie MTS, MTO, ETO und ATO, basierend auf den SAP Best Practices sind im Umfang enthalten. Hinzu kommt msg treor- bis Variant für die Variantenkonfiguration.

Vertrieb (Order-to-Cash)

- Kundenauftragsabwicklung (als Lagerverkauf und Nichtlagerverkauf)
- Lieferplanabwicklung (für Zulieferer)
- Streckenabwicklung

Materialwirtschaft (Procure-to-Pay)

- Beschaffungsprozess
- Bestandsführung
- Zentraler Einkauf

Variantenkonfiguration

- Produktmodellierung
- msg treorbis Variant Add-Ons

Produktionsplanung (Plan-to-Produce)

- Lagerfertigung
- Kundeneinzelfertigung
- Materialbedarfsplanung
- Produktionskapazitätsabgleich

Finanzwesen und Controlling (Record-to-Report)

- Buchhaltung und Finanzabschluss
- Kostenstellenrechnung
- Produktkalkulation
- Kostenträgerrechnung
- Deckungsbeitragsrechnung

HIGHLIGHTS

Durch die standardisierte Systemarchitektur in der Cloud schaffen Sie einerseits niedrigere Gesamt- betriebskosten sowie ein individualisierbares System, welches Sie an Ihre Bedürfnisse anpassen können. Mit der msg S/4 DMI Lösung bieten wir eine geführte Transformation im Rahmen von RISE with SAP an.

- Vorkonfigurierte, modulare und skalierbare Lösung für die diskrete Fertigung
- Variantenkonfiguration mit Management individueller Kundenanforderungen durch msg treorbis Variant Add- Ons
- Passgenau auf die Prozessanforderungen der Branche zugeschnitten
- Standardisierung und Flexibilisierung
- Flexible Monitoring- und Auswertungsfunktionen inkl. Dashboards und Grafiken
- Anwenderfreundliche und intuitive Benutzeroberfläche
- Business Process Intelligence
- Vorabanalyse durch msgFIT für bestehende und durch S/4HANA abzulösende SAP Systeme (optional)
- Analytische Unterstützung der Transformation Ihrer Prozesse und Redesign mit Signavio (optional)
- RISE with SAP Strategie mit einer Infrastruktur für alle zukünftigen Anforderungen

msg S/4 DMI Lösung

Implementierungsleistung

- Vorkonfiguriertes und cloudbasiertes ERP System für die diskrete Fertigung
- Solution Manager mit Dokumentation der enthaltenen Geschäftsprozesse (Scope-Items) auf Basis unserer 20-jährigen Branchenerfahrung
- SAP Best Practice für die Discrete Manufacturing Industry
- Komplette Abbildung von End-to-End Prozessen inklusive Order-to-Cash, Plan-to-Produce, Procure-to-Pay und Record-to-Report
- Anzahl FUE - User: Ab 60 User
- Projektdauer: 6 Monate / 1 Woche Go-Live

msg S/4 DMI Lösung für Variantenfertiger

Leistungsmerkmale msg treorbis Variant

msg S/4 DMI Lösung und zusätzlich:

- Pflichteingabe
- Merkmalswerte vorbelegen
- Ausblenden Merkmale
- Eingabebereitschaft Merkmale
- Einfache Formelberechnung
- Anlage Merkmale und Merkmalswerte
- Wert löschen
- Wertevorrat
- SD - Preisvariantenfindung
- Stücklistensteuerung
- Arbeitsplansteuerung
- EK - Preisvariantenfindung

Zusatzoption

Je nach Kundenanforderung kann auf Wunsch folgende Zusatzleistung angeboten werden:

- Nutzungsanalyse: Effiziente Systemanalyse ihres bestehenden SAP Systems
- Prozessdokumentation: Welche Prozesse sind in Ihrem System abgebildet?
- Grundlage zur Entscheidung über Brown/ Blue/ Greenfield

Möchten Sie mehr über unser Angebot erfahren? Wir freuen uns auf Ihren Kontakt.



Gerhard Krennmair
Head of Manufacturing
+43 664 80740280
gerhard.krennmair@msg-plaut.com



Herbert Brauneis
Head of Sales & Marketing
+43 664 80740780
herbert.brauneis@msg-plaut.com